

Améliorer les revenus d'une activité médicale libérale



Face aux évolutions du secteur de la santé et aux défis économiques, il devient essentiel pour les médecins libéraux de mettre en place des stratégies efficaces pour optimiser et développer leurs ressources financières. Cette démarche implique une gestion proactive, l'utilisation d'outils financiers appropriés et une adaptation continue au monde libéral. L'objectif est d'assurer la pérennité et la croissance de l'activité médicale libérale tout en maintenant la qualité des soins prodigués aux patients.

1 Principales stratégies d'optimisation

Optimiser votre gestion financière

Mettre en place un système de facturation rapide et électronique.

Diversifier les modalités de paiement des honoraires.

Établir un budget prévisionnel détaillé et suivre les dépenses.

Maximiser les revenus

Optimiser les cotations (formation + paramétrage logiciel) et réviser périodiquement ses tarifs.

Développer de nouveaux services complémentaires.

Élargir les horaires ou proposer des consultations à domicile.

Investir stratégiquement

Prioriser les investissements à fort potentiel de retour sur investissement.

Explorer des options de financement externe pour les investissements majeurs.

Considérer le crédit-bail pour l'acquisition d'équipements coûteux.

Rechercher des financements complémentaires

Explorer les subventions publiques disponibles, (ARS, etc...).

Envisager le financement participatif pour des projets spécifiques.

Participer à des programmes de coordination des soins ayant des subventions

Améliorer l'efficacité opérationnelle

Améliorer ses compétences et sa productivité (formation).


Utiliser des indicateurs de performance financière et ajuster ses stratégies.

Optimiser vos achats en privilégiant les achats groupés et planifiés.

2 Approche méthodologique

Adopter une démarche progressive par étapes, planifier des révisions trimestrielles de vos finances pour suivre les progrès et ajuster vos stratégies :

- **Cibler trois axes prioritaires** : optimisation des encaissements, contrôle des coûts, développement de l'activité
- **Analyser les revenus et dépenses**, identifier les points faibles et les opportunités
- **Hiérarchiser les actions** : débiter par des actions à fort impact et faciles à mettre en œuvre
- **Déléguer et externaliser** les tâches financières et administratives (un expert-comptable)
- **Automatiser** autant que possible (logiciels de facturation, rappels de paiement et suivi des créances...)
- Suivre des formations courtes et ciblées sur la gestion financière d'un cabinet médical
- **Mutualiser** certaines ressources et partager les coûts de gestion.

 **Principaux leviers d'optimisation des ressources :**
Nombre de consultation, qualité de cotation des actes et nombre d'actes techniques



Notre site internet vous permettra d'accéder à des **OUTILS METHODOLOGIQUES** complémentaires pour vous aider dans votre gestion au quotidien.

L'ACCOMPAGNEMENT PAR UN EXPERT, parfois indispensable, peut-être sollicité auprès de nos services : [Formulaire de demande de contact](#)

Une facture optimisée passe par une connaissance approfondie des systèmes de cotation. Liens vers :

- [CCAM](#) – Classification commune des actes médicaux
- [NGAP](#) – Nomenclature générale des actes professionnels
- [Ameli.fr](#) – Cotation des actes